

# Projektbeispiel - Private Equity Exit-Planung - Möbeleinzelhandel

## Situation

- Ein internationaler Private Equity Fonds möchte ein Portfolio-Unternehmen, einen Möbel- und Ausstattungshändler, über ein IPO (Öffentliche Erstemission) an die Börse bringen
- Das Portfoliounternehmen benötigt ein erfahrenes Projektmanagement, das eine zentrale Vermittlungsrolle zwischen den Parteien bei der Managementpräsentation gegenüber den emissionsbegleitenden Banken einnimmt

## Aktionen Proost Ventures

- Vorbereitung einer Managementversammlung für die weltweiten Koordinatoren und die Emissionsbanken sowie Rechtsberatung
- Handeln als Project Management Office (PMO) und zentrales Verbindungsbüro, das die Managementpräsentation lenkt
- Lieferung des nötigen Inputs für die Entwurfsitzungen für die Managementpräsentation
- Aufbau und Verwaltung eines Datenraums mit auf Fakten basierten Daten für die Managementpräsentation
- Koordinierung der Commercial Due Diligence (Marktforschung), der Rechtsberatung, des Auditors und des internen Kontrollsystems in Bezug auf den Inhalt und die Fakten der Managementpräsentation

## Projektergebnisse

- Erfolgreiche Präsentation durch die Unternehmensgeschäftsführung an die Emissionsbanken, Auftakt zum IPO-Prozess trotz engem Zeitrahmen und volatilen Kapitalmärkten

## Onlineverkäufe Ausstattung & Möbel

- UK, DE, F, ES, CH, IT in Mrd. EUR, 2011-2019E -

