

Projektbeispiel - Private Equity Commercial Due Diligence - Industrie

Situation

- Regionaler Anbieter (Benelux und Deutschland) von Industriedienstleistungen (Anlagenwartung, Restrukturierungen & Schließungen) für die chemische, Öl- & Gas-, Pharma- und Prozessindustrie
- Z.Zt. im Besitz eines PE Fonds, geplanter Verkauf

Aktionen Proost Ventures

- Definition der korrekten Gliederung, um die Markttreiber, Preisgestaltung, (Outsourcing-)Trends, das Wachstum und die Risiken vollständig zu verstehen
- Darstellung der Marktgröße, Marktattraktivität und der wichtigsten Treiber je Segment für die Hauptmärkte Benelux und Deutschland
- Beurteilung der langfristigen Aussichten von Raffinerien und (petro)chemischen Unternehmen in Europa hinsichtl. der Trends der Regulierung, Arbeits-, Energie- und Umweltkosten
- Feststellung der Kaufkriterien der Kunden in unterschiedlichen Segmenten
- Beurteilung des Ertragsplans im Vergleich zum Markt und der Konkurrenzsituation, sowie individuelle Produkt- und Vertriebsinitiativen bei bestehenden und neuen Kunden
- Stärke/Schwäche-Analyse des Zielobjekts (basierend auf Befragungen von Kunden, Mitbewerbern und Experten)

Projektergebnisse

- Erfolgreiche Durchführung einer vom Käufer beauftragten Commercial Due Diligence in 3 Wochen (inkl. Interviews)

Industriedienstleistungen in der (petro)chemischen und pharmazeutischen Industrie

- B, NL, DE in Mrd. EUR und %, 2014 -

