

Situatie

- Regionale (Benelux en Duitsland) industriële dienstverlener (onderhoud, turnarounds & shutdowns) voor chemische, Olie & Gas, Pharmaceutische, en Process-industrie
- Huidige eigenaar (Private Equity fonds) wil bedrijf verkopen

Acties Proost Ventures

- Correct definiëren van segmenten om de markt drivers, prijszetting, (outsourcing) trends, groei, risico's te begrijpen
- Bepalen van de marktgrootte, aantrekkelijkheid, en key drivers per segment per regio (Benelux en Duitsland)
- Beoordelen van de lange-termijn toekomst van raffinaderijen en (petro)chemie in Europa, op basis van trends in regelgeving, arbeid- en energiekost, milieukost
- Identificeren van aankoopcriteria van klanten in segmenten
- Beoordelen van omzet-plan ivm markt- en concurrenten-evolutie, alsook individuele product- en verkoopsinitiatieven zowel bij bestaande als nieuwe klanten
- Analyseren van sterktes en zwaktes van doelwit (op basis van interviews van klanten, concurrenten, en experts)

Resultaten van het Project

- Met success uitvoeren van een koop-kant Commercial Due Diligence in 3 weken (inclusief industrie interviews)

Industriële diensten in (petro)chemische en pharmaceutische industrie

- B, NL, DE in B EUR en %, 2014 -

