

Contexte

- Thermoduct est un grossiste et installateur de premier plan de chauffage par le sol (UFH) et de systèmes de climatisation en Belgique
- Propriété du PDG Manu Nys. Smile Invest et l'entreprise de portefeuille Magnum Heating veulent acheter Thermoduct.

Actions de Proost Ventures

- Déterminer la taille du marché, l'attraction du marché et les moteurs clés par segment pour le marché belge de l'UFH
- Passer brièvement en revue la structure et les canaux du chauffage (par le sol) dans la construction belge, y compris répartition du volume et prise de décision des parties prenantes dans le choix de l'UFH
- Quantifier le taux de pénétration de l'UFH en Belgique, réparti par segment : constructions neuves / rénovation, appartements / maisons, non résidentiel
- Déterminer la taille et la croissance du marché (dans le passé et en projection) de l'UFH en Belgique par segment (modèle de marché)
- Étalonage concurrentiel et profilage par rapport à Thermoduct
- Déterminer les critères d'achat des entreprises d'installation et des développeurs de projet ainsi que les USP de Thermoduct

Résultats du projet

- « Due Diligence » commerciale - côté acquisition - réalisée avec succès en 2.5 semaines (y compris interviews des experts)
- Smile Invest et Magnum acquièrent Thermoduct (août '20).

Source: Expérience de projet Proost Ventures

Nombre de pompes à chaleur et de boilers pour pompes à chaleur
- Flandre, in '000 unités, 1997- 2017A -

