

Situation

- Deutscher Gesundheitsdienstleister, der in den Bereichen häusliche Pflege, Rehabilitation und Medizintechnik tätig ist
- Im Besitz der Paul Hartmann AG. Midcap-PE-Fonds will Sparte von der Paul Hartmann AG kaufen.

Aktionen Proost Ventures

- Bewertung der regulatorischen Rahmenbedingungen und der Veränderungen, die sich auf das Erstattungssystem für häusliche Pflege, Medizintechnik (Beatmungsgeräte) und Rehabilitationsgeräte auswirken
- Bestimmung von Marktgröße und -wachstum nach Produktsegmenten und Homecare-Subsegmenten (Patientenvolumen, Preise), weiter segmentiert nach Versicherungsart (privat/öffentlich)
- Bestimmung der Kaufkriterien der Kunden und der kritischen Erfolgsfaktoren/Trends (z. B. Einkaufsgemeinschaften, Vorwärtsintegration durch Geräte-OEMs, Qualitätsstandards ...)
- Wettbewerber-Benchmarking, Analyse der geografischen Präsenz und Reichweite vs. Zielobjekt
- Beurteilung des Wachstumspotenzials, inkl. Preisniveau-Projektionen
- Bewertung des Geschäftsplans vs. Markt, Wettbewerbsentwicklung und Wachstumsinitiativen

Projektergebnisse

- Erfolgreiche Durchführung einer vom Käufer beauftragten Commercial Due Diligence in 3 Wochen (inkl. Expertenbefragungen)

Quelle: Projekterfahrung Proost Ventures.

Künstlich beatmete stationäre Patienten
- Deutschland, in Tsd. Personen, 2006A–2016A -

