

Situation

- Weltweit führend in der grabenlosen Rohrsanierungstechnologie, vor allem bei UV-lichthärtenden glasfaserverstärkten Schlauchlinern
- Im Besitz der Geschäftsführung. Großer PE-Fonds will Mehrheitsanteil kaufen.

Aktionen Proost Ventures

- Bewertung der Technologie und der Substitutionsrisiken der grabenlosen Rohrsanierung (kurz-, mittel- und langfristige Aussichten/Risiken)
- Bestimmung von Marktgröße und (historischem und prognostiziertem) Marktwachstum, Analyse der Zyklizität und der operativen Hebelwirkung
- Bestimmung der Kaufkriterien und des Kaufprozesses bei Unternehmenskunden aus dem Installationssektor und Budgetverantwortlichen in öffentlichen Versorgungsbetrieben
- Skizzierung der Wettbewerbsdynamik: Wettbewerbstreiber, Übersicht der Marktanteile, Wettbewerbslandschaft
- Quantifizierung des White Space bei Ein- und Ausstieg
- Bewertung des Geschäftsplans vs. Markt, Wettbewerbsentwicklung und Wachstumsplan
- Bewertung von Ausstiegsoptionen
- Validierung der USPs des Zielobjekts im Vergleich zu Wettbewerbern

Projektergebnisse

- Erfolgreiche Durchführung einer vom Käufer beauftragten Commercial Due Diligence in 3 Wochen (inkl. ausführlicher Experten-, Wettbewerber- und Kundenbefragungen)

Quelle: Projekterfahrung Proost Ventures. * Hinweis: CIPP = Schlauchlining

Kostenvergleich Kanalsanierung (280 Meter)

- Westeuropa, in Tsd. EUR, 2018 -

