

Referentieproject PE Commercial Due Diligence – Rioleringrenovatie technologie

Situatie

- Wereldwijd leider in de renovatietechnologie van buizen zonder sleuf, met name in de vorm van een glasvezelversterkte voering met harding door UV-licht.
- Eigendom van Management. Groot PE-fonds wil meerderheidsbelang verwerven.

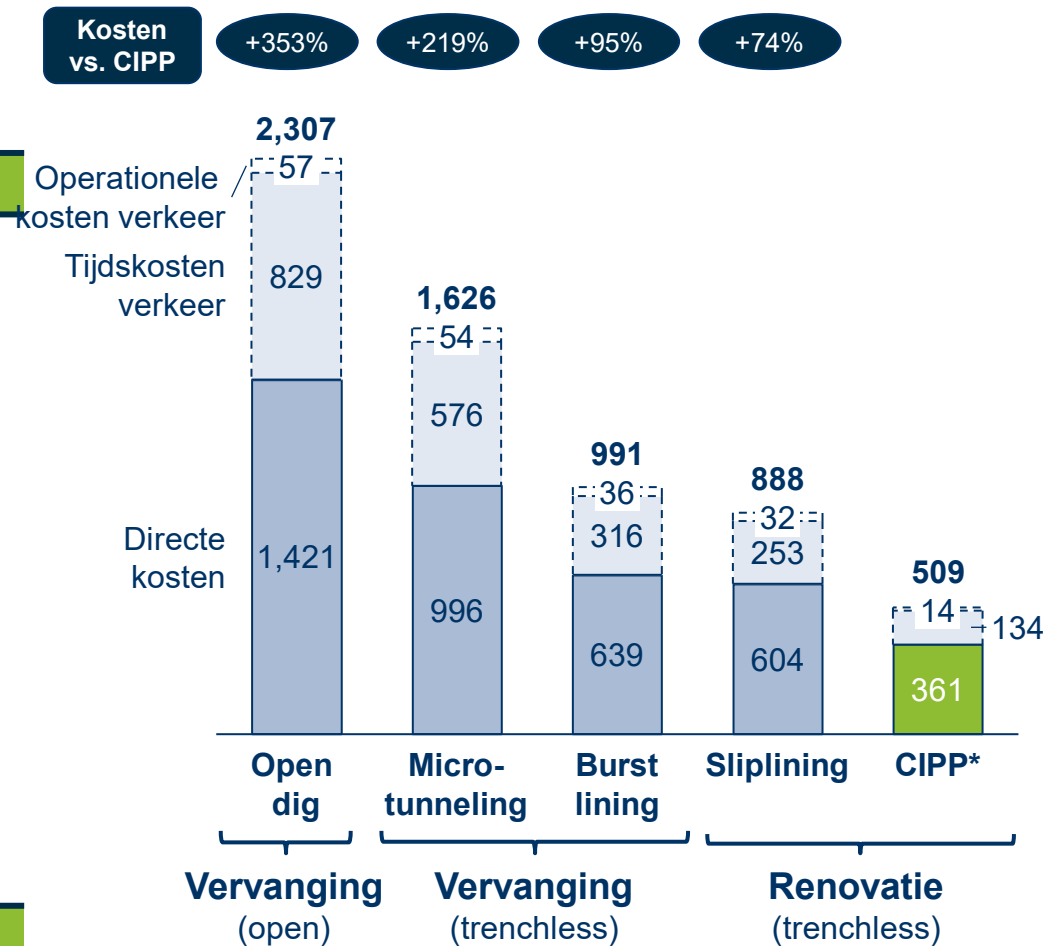
Acties Proost Ventures

- Beoordelen van de technologische en substituerisico's van de renovatie van sleufloze buizen (korte, middellange en lange termijn vooruitzichten/risico's)
- Bepaling van de marktomvang en de groei (zowel historisch als geprojecteerd), cycliciteit en "operational leverage".
- Identificeren van de aankoopcriteria en het proces van de klanten van het installatiebedrijf en de eigenaars van het budget van het openbaar nutsbedrijf.
- Schets van de concurrentiedynamiek: drijvende krachten achter de concurrentie, overzicht van de marktaandelen, concurrentielandschap
- Kwantificeren van de "white space" bij de aan- en verkoop.
- Evalueer het businessplan vs. de markt, de ontwikkeling van de concurrentie en het groeiplan. Beoordeel de exitmogelijkheden.
- Valideer USPs van overnamedoelwit vs. concurrenten.

Resultaten van het Project

- Succesvol uitgevoerde buy-side commerciële due diligence in 3 weken (incl. uitgebreide expert-, concurrentie- en klanteninterviews)

Kostenvergelijking rioolrenovatie (280 meter) - W-Europa, in '000 EUR, 2018 -



*Note: CIPP = Cured-In-Place-Pipe. Bron: Projectervaring Proost Ventures